



Témoignage

Nyedzi KPOKPOYA, Branch Manager UK, Lunalogic.



Description de Lunalogic et de ses activités

Lunalogic, cabinet de conseil fondé par Fadila Palmer en 2002, intervient sur toute la chaîne de valeur des métiers de la finance dans des domaines aussi variés que la recherche quantitative, les systèmes d'information, la gestion des risques et le contrôle interne.

Les clients de l'entreprise sont majoritairement les institutions financières, les banques d'investissement ou sociétés de gestion, ainsi que les grands comptes des secteurs de l'énergie et de l'assurance. Ces derniers sont accompagnés depuis l'étude de leurs besoins et le cadrage des projets, jusqu'à la mise en œuvre opérationnelle des solutions préconisées par Lunalogic.

L'entreprise est présente à Paris, Londres, sur le continent Africain et au Moyen-Orient.

Stratégie de développement mise en place sur le marché britannique

Pour se lancer sur le marché britannique, et sur les recommandations du Directeur Financier du Groupe Michel Lafargue, Lunalogic a dans un premier temps eu recours au VIE, formule répondant particulièrement bien à ses attentes en termes de développement à l'étranger.

« Au Royaume-Uni, l'objectif était à la fois d'accompagner nos clients dans leurs projets à l'international et de permettre à nos consultants de s'épanouir sur l'une des premières places financières mondiales ». Le challenge a été relevé avec succès par Augustin Verlinde (VIE puis Business Manager) qui a su développer la filiale et asseoir la réputation de Lunalogic auprès d'acteurs financiers majeurs de la capitale britannique.

Les bénéfices de la collaboration avec la Chambre

« Dans cette phase de lancement, la Chambre a été un partenaire de qualité ». La Chambre a ainsi accompagné Lunalogic dans toutes les étapes de son développement sur le marché britannique. L'entreprise a d'abord choisi notre centre d'affaires ; service qui comprend notamment l'adhésion à la Chambre grâce à laquelle la PME a été en contact avec d'autres membres et a participé à de nombreux événements.

Perspectives de développement

La croissance de Lunalogic UK a été significative sur les six derniers mois de présence à la Chambre. « Notre masse salariale ayant fortement augmenté, nous avons besoin d'espace supplémentaire pour accueillir nos nouveaux consultants et également organiser les ateliers et séminaires propres à notre activité. Nous souhaitons également avoir une localisation au cœur de la City (Bank- Cannon

Street), plus proche de nos clients ». Notre service d'Appui à l'Implantation continue en outre d'assurer la gestion de sa comptabilité et de ses salaires.

En fin d'année 2012 de nouvelles offres de services ont été développées, telles que le Cost Management Consultancy, le Support Services Center et l'Intégration de Progiciels répondant à des besoins ciblés sur des marchés de niche.

Lunalogic a également créé une filiale, Oxalys Consult, totalement dédiée au continent Africain et au Moyen-Orient, pour laquelle les activités en Europe se conjuguent entre Paris et Londres. Sous la direction de Rabah Rahmani, les perspectives de développement sont particulièrement attrayantes dans la mesure où ces marchés émergents représentent un potentiel d'avenir et un enjeu particulièrement important pour le Groupe.

LUNALOGIC

www.lunalogic.com

MWB Exchange
60 Cannon Street
London EC4N 6NP

Contact :

Nyedzi KPOKPOYA
Branch Manager UK

Tel. : + 44 (0) 207 002 1092

Portable : + 44 (0) 753 015 0432

nyedzi.kpokpoya@lunalogic.com

Votre bureau au cœur de Londres : découvrez [le Centre d'Affaires de la Chambre](#) :



- Ligne téléphonique
- Connexion Internet haut débit
- Espace de rangement, dans des locaux refaits à neuf et très lumineux
- Salles de réunion équipées en matériel visio et audio conférence
- Services logistiques (accueil, renvoi de courrier...)
- Un soutien et des conseils pratiques assurés par notre service d'Appui aux Entreprises
- L'adhésion à la Chambre pendant la durée du contrat